

》 アドバンス・セミナー&企業研修

◆ 「はじめの一步」セミナー

マニュアルを中心に、ロールプレイを交えてトレーニング

◆ 交流会

交流会で活かせるスキルを仲間と一緒に実践トレーニング

◆ その他の各種セミナー

感動力アップ上映会、企業・グループ向けセミナー、個別プレゼン



企業研修は全国各地で開催中!

》 講師プロフィール

前田 晃。(株)アドバンス。代表取締役 【まえだ あきら】

1967年熊本県生まれ。1989年メカニックとしてヤナセに入社。その後、会社命令で営業に転属しトップセールスに。ヘッドハントにより米国本部の能力開発プログラム販売をスタート、2001年セールスマネージャー世界一。2006年、セールス・コミュニケーションスキル専門トレーニング企業の代理店をスタート、初代チャンピオン獲得。「コミュニケーションスキルを高めることにより人々の人生に一歩の差を創る」を志とし2009年、ビジネスコミュニケーショントレーニングマニュアル「はじめの一步」開発、販売開始。現在、全国42都府県にクライアントが広がり、実績アップの成果報告が多数!各地の現場学トレーニングセミナーも大好評です!



各業界のスペシャリストによるセミナーも開催!

》 アドバンスセミナー会員特典

- ① アドバンスセミナーへ毎月何度でも参加できる。
- ② メルマガを定期配信。会員のPRもOK!
- ③ [YouTube]によるワンポイントセミナー動画配信。
- ④ [USTREAM]によるセミナー録画中継配信。
- ⑤ 交流会へのご優待。

》 会社概要

今日、あなたの人生に違いを創る。

会社名	株式会社アドバンス。/代表取締役 前田 晃。
所在地	〒810-0001 福岡市中央区天神5-5-19 赤い風船ビル3F
電話番号	092-791-5693
FAX番号	092-791-5694
Eメール	info@adv-ippo.com
事業内容	・営業マニュアルの開発・販売事業 ・セミナー運営事業 ・イベント企画・管理事業
運営サイト	・ http://www.facebook.com/akira.maeda1
関連団体	社団法人 全国経営者団体連合会

株式会社アドバンス。前田より

「コミュニケーションとは愛」

コミュニケーションを語る時、そこには必ず、あなたにとって大切な誰かが存在しています。

「コミュニケーションとは導き」

幸せへ導く、安心へ導く、感動へ導く。
あなたのコミュニケーション力が
多くの人の人生を変えるのです。

アドバンス はじめの一步 | 検索

これは未来を切り開くための「一步」の自己投資です

はじめの一步

HAJIMENO IPPPO

この一步が千里の道へ!

はじめの一步

「まずは一步、さらに二歩」を目指す方への営業マニュアル

セールス業界の古い常識に挑戦状!

いつの間にか反復で「わかる」を「できる」へ

進化するコミュニケーション

株式会社アドバンス。

ADVANCE

「まずは一步、さらに一步」を目指す方への営業マニュアル

はじめの一步

これからは、アポ・プレゼン・クロージングが楽しくなる。

第1章 コミュニケーショントレーニングへようこそ	第12章 ～セールスプロセス～ アプローチ
第2章 心の反応6つの法則	第13章 ～セールスプロセス～ プレゼンテーション
第3章 メンタル&モチベーション	第14章 ～セールスプロセス～ クロージング
第4章 目標設定と行動計画	第15章 ～セールスプロセス～ 反論処理
第5章 ～実践編～ 負け方トレーニング	第16章 ～セールスプロセス～ 紹介依頼
第6章 ～実践編～ 感情表現・エネルギートレーニング	第17章 ～セールスプロセス～ アフターフォローとクレーム対応
第7章 ～実践編～ 想像カトレーニング	第18章 リクルーティングと組織内コミュニケーション
第8章 ～実践編～ 情報収集カトレーニング	第19章 WEBコミュニケーション
第9章 ～実践編～ アドリブカトレーニング	第20章 スピーカートレーニング
第10章 ～実践編～ 発見カトレーニング	第21章 アイディア、ヒント、ツール集
第11章 ～セールスプロセス～ 見込み客発見	第22章 ワークシート集

一度「はじめの一步」を
購入すると、新レッスン、
追加・改訂レッスンは、
永久に無料プレゼント!



これでダメならあきらめよう!

あなたのコミュニケーション能力診断シート

該当するものに チェックをしてください。

- ①見込み客が少ない、出会いがない。
- ②最初の一言が言えない、きっかけが掴めない。
- ③会話の主導権が取れない、いつも相手のペース。
- ④予想外の反応に弱い、機転、アドリブが苦手。
- ⑤セミナー、スピーチが苦手。
- ⑥話がまとまらない、プレゼンが長い。
- ⑦モチベーションが持続しない。
- ⑧プレゼンがワンパターン、トーク、表現力が乏しい。
- ⑨思いはあるのに相手にうまく伝わらない。
- ⑩マイナス思考で行動がストップしてしまう。

セールス界に革命を!あなたの未来に可能性を!
たくさんの現場の声から生まれた超実践型トレーニング!
実践的営業マニュアル 「はじめの一步」



CD・冊子マニュアルセット
販売価格
30,000円(税別)
※セミナー会員月会費3,500円(税別)

ビジネスマンからの声

 これまでの研修とは違うぞと直感的に思いチーム全員でセミナーを受講しました。保険は無形の商品です。私たちの想像力がお客様の未来を豊かにします。メンバー全員の洞察力、仮説力が高まり、お客様の課題解決という成果に繋がっています。
外資系保険会社 マネージャー 甲斐宏幸さん

ビジネスマンからの声

 女性が輝き自立出来る環境作りとママ先生、女性起業家を支援しています。はじめの一步セミナーに初参加の時の喜怒哀楽トレーニングに衝撃を受けました。セミナーやCDは勿論ですがYouTubeレッスンからもいつもパワーを頂いています。
(株)エーアイシー 石丸充さん

医療美女からの声

 患者様やスタッフとのコミュニケーションにとっても役立っています。潤いのある人間関係って素敵ですね。周りに笑顔が増えますよ。会員さんは個性的な人が多いのでそんな方々との交流も刺激的です。
医療事務 高城美保さん

エステ美女からの声

 はじめの一步セミナー初参加の時にこれだと思いました。すぐに売上げや意識が目に見えて変化しました。行動計画セミナーに参加し結果が出ることを体験してからは毎月参加しています。これまではセミナーが苦手だったのですが、もっと早く参加していれば良かったです!
リンパ&筋膜リリース エピデリ 福久順子さん

大学生からの声

 目標設定は想像力!会社から与えられた目標に対する想いが変わりました。はじめの一步で学んだスキルをチーム全員で共有しメンバーの数字や喜びに繋がっています。福岡から熊本に転勤、新規開拓にチャレンジし5年連続目標達成、売り上げ倍増です!
住宅設備会社 営業 鬼木幸治さん

大学生からの声

 福岡の尊敬する先輩に就活面接について相談したのがきっかけです。社会人の方々と会話力、表現力等のロールプレイを体験したことにより自然体で面接に臨めました。憧れの企業に内定が決まりました!
大学生 柳聡一郎さん

弁護士美女からの声

 弁護士こそコミュニケーションや人脈作りが大切だと思っていたところ、インターネットではじめの一步を知りました。実践的で楽しくて他業種の方々と交流が出来るのも魅力です。無形のサービスだからこそ想像力を磨きます。
三浦法律事務所 三浦紗耶加さん

音楽美女からの声

 女性経営者団体ビジネスコンテストで二冠受賞!音楽家も営業が必要だと思いはじめの一步をスタートしました。女性音楽家の活動を多くの人にとって欲しいと起業、コンテスト出場にも繋がりました。コミュニケーション力で音楽が身近にある幸せをお届けします。
銀座エルマジェスタヴァイオリニスト 阿部志織さん

①→L10発見力 L11見込み客 L16紹介依頼
②→L1コミュニケーション L11見込み客 L12アプローチ
③→L10発見力 L7想像力 L12アプローチ
④→L8情報収集力 L12アプローチ L9アドリブカ
⑤→L8情報収集力 L12アプローチ L20スピーカーク
⑥→L7想像力 L13プレゼンテーション L20スピーカーク
⑦→L3メンタル&モチベーション L7 想像力
⑧→L6感情表現エネルギー L8情報収集力 L10発見力
⑨→L6感情表現エネルギー L12アプローチ L14クロージング
⑩→L3メンタル&モチベーション L4目標設定と行動計画